

附件 4:

评分标准

本次下寨评分标准，采用 2022 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛评分标准，具体见下列 2 个表格。

2022 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛 暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛方案评分表 (全国预选赛)

评委：_____ 团队编号：_____ 总分数：_____ [满分 100 分]

序号	项 目	总分	得分
1	项目调研的充分性	5	
2	谈判主题的明确性	5	
3	谈判目标的明确性	10	
4	谈判双方的优劣势分析的清晰性	10	
5	谈判时间地点选择及人员分工的合理性	10	
6	谈判过程基本程序的科学性	10	
7	谈判时机及进度的把握性	10	
8	谈判的策略有效性	15	
9	谈判资料准备的完备性	5	
10	谈判应急方案或措施的合理有效性	5	
11	附件合同的合理性	5	
12	解决争议的方法和仲裁机构的选择与体现	5	
13	谈判策划书制定的完整性	5	

2022 年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛

暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛评分表

(中国地区选拔赛/全球总决赛)

评委：_____ 团队编号：_____ 总分数：_____ [满分 100 分]

评分内容	总分	得分
开场陈述及洽谈气氛的创造	3	
时间进度的把控	3	
双方关系地位的把控及相应的策略	5	
抗拒及冲突性质的判断及应对技巧	8	
僵局的出现及应对技巧，打破僵局的措施及速度	8	
谈判礼仪及谈判常用沟通技巧（含整个谈判过程）	15	
对谈判主题/目的、目标和程序的把控及技巧的运用 (谈判切入点的把控，是否抓住主要问题进行谈判)	25	
磋商中的让步及技巧	15	
谈判团队成员的合作及成员素质能力对谈判成败的贡献	10	
结束谈判的时机、方式	5	
取得的谈判结果	3	